

AGENTE DE CARGA DE CONTRATOS TURÍSTICOS

Profesional responsable de optimizar las ventas de los hoteles contratados, asegurándose que los clientes puedan ser competitivos en sus mercados de origen.

Funciones:

- ✓ Contacto con hoteles para preparar campañas especiales para nuestros clientes: ofertas de última hora, flash sales y campañas internas.
- ✓ Carga de ofertas en nuestro sistema de reservas.
- ✓ Control de ventas y revisión de reservas para garantizar que estén correctamente registradas.
- ✓ Gestión y análisis de la ocupación y disponibilidad en destino.
- ✓ Realización de benchmarking, analizando nuestros precios y disponibilidad frente a la competencia y optimizándolos.
- ✓ Renegociación de tarifas, stop sales, inventario, ofertas, re-release, contribuciones de marketing y otros términos previamente acordados con el hotel.
- ✓ Control y seguimiento para asegurar que nuestros clientes (de distintos mercados europeos) reciban nuestros productos con las mejoras de tarifa y condiciones renegociadas.

Se requiere:

- ✓ Experiencia en el perfil: mínimo 24 meses de experiencia en el perfil o similar.
- ✓ Estudios: ciclo formativo de formación profesional de grado medio o equivalente.
- ✓ Idiomas: nivel alto de inglés.
- ✓ Conocimientos informáticos: buen manejo de Excel y Outlook.
- ✓ Capacidad para trabajar con sistemas informáticos y adaptarse rápidamente a sistemas operativos internos.

Se valora:

- ✓ Conocimientos de otros idiomas.

Se ofrece:

- ✓ Contrato fijo discontinuo.
- ✓ Salario: 22.000€ brutos anuales.
- ✓ Jornada completa de 9:00h a 18:00h de lunes a viernes o de lunes a sábado en temporada alta.