



AGENT DE CÀRREGA DE CONTRACTES TURÍSTICS

Professional responsable d'optimitzar les vendes dels hotels contractats i d'assegurar la competitivitat dels productes en els mercats d'origen.

Funcions:

- ✓ Contacte amb hotels per preparar campanyes especials per a la nostra clientela: ofertes d'última hora, vendes flaix i campanyes internes.
- ✓ Càrrega d'ofertes en el sistema de reserves.
- ✓ Control de vendes i revisió de reserves per garantir que estiguin correctament registrades.
- ✓ Gestió i anàlisi de l'ocupació i la disponibilitat al destí.
- ✓ Realització de benchmarking, analitzant els preus i la disponibilitat en relació amb la competència i optimitzant-los.
- ✓ Renegociació de tarifes, tancaments de vendes (stop sales), inventari, ofertes, re-release, contribucions de màrqueting i altres termes prèviament acordats amb l'hotel.
- ✓ Control i seguiment per assegurar que la clientela de diferents mercats europeus rebin els productes amb les millores de tarifa i les condicions renegociades.

Es requereix:

- ✓ Experiència: mínim 24 mesos en el lloc de treball o en un de similar.
- ✓ Estudis: cicle formatiu de grau mitjà o equivalent.
- ✓ Idiomes: nivell alt d'anglès.
- ✓ Coneixements informàtics: bon domini d'Excel i Outlook.
- ✓ Capacitat per treballar amb sistemes informàtics i adaptar-se ràpidament als sistemes operatius interns.

Es valora:

- ✓ Coneixements d'altres idiomes.

S'ofereix:

- ✓ Contracte fix discontinu.
- ✓ Salari: 22.000 € bruts anuals.
- ✓ Jornada completa de 9.00 h a 18.00 h de dilluns a divendres o de dilluns a dissabte en temporada alta.