



**Govern de les  
Illes Balears**

Conselleria d'Empresa,  
Ocupació i Energia

**soib**  
formació  
i ocupació



**SA BASTIDA**  
LUXURY RETREAT & SPA  
FINCA \*\*\*\*\* SUP

## COMERCIAL DE VENDES D'HOTEL I ESDEVENIMENTS

---

**Professional que treballa en el departament de vendes, la seva feina consisteix a atreure i captar a hostes per augmentar les reserves d'habitacions i impulsar els esdeveniments a l'hotel per oferir experiències increïbles als hostes i fomentar-ne la fidelització.**

### **Funcions:**

- ✓ Gestionar les vendes a través dels diferents portals d'internet: booking, expedia, airbnb.
- ✓ Encarregat de negociar, coordinar i promocionar, conferències, exposicions, bodes i qualsevol tipus d'esdeveniment que requereixi d'una certa mena de logística.

### **Se requereix:**

- ✓ Experiència en el lloc: 24 mesos.
- ✓ Bona presència, que li agradi el tracte amb el client i amb capacitat resolutiva.
- ✓ Estudis: grau universitari en protocol i organització d'esdeveniments.
- ✓ Idiomes: coneixements d'anglès, alemany i danès.
- ✓ Coneixements informàtics: nivell mitjà d'ofimàtica i programes de gestió hotelera i internet.
- ✓ Permís de conduir i possibilitat de desplaçar-se fins al lloc de treball (no hi ha accés amb transport públic).

### **S'ofereix:**

- ✓ Contracte fix discontinu, durada de 7 mesos amb possibilitat de pròrroga.
- ✓ Salari brut mensual de 2.500 € segons conveni d'Hoteleria de les Illes Balears. El sou pot incrementar-se amb un variable si arriba als objectius de vendes marcat per la direcció.
- ✓ Jornada completa (40 h setmanals), horari rotatiu de matí o tarda.
- ✓ Lloc de feina: San Joan (Mallorca).